

Vincit H1/2021 osavuosisikatsaus



Mikko Kuitunen | toimari

29.7.2021

VINCIT

Agenda

Strategia

Katsaus tarkastelukauden tärkeimpiin tapahtumiin ja avainluvut

Katse tulevaan



Strategia



Joka päivä

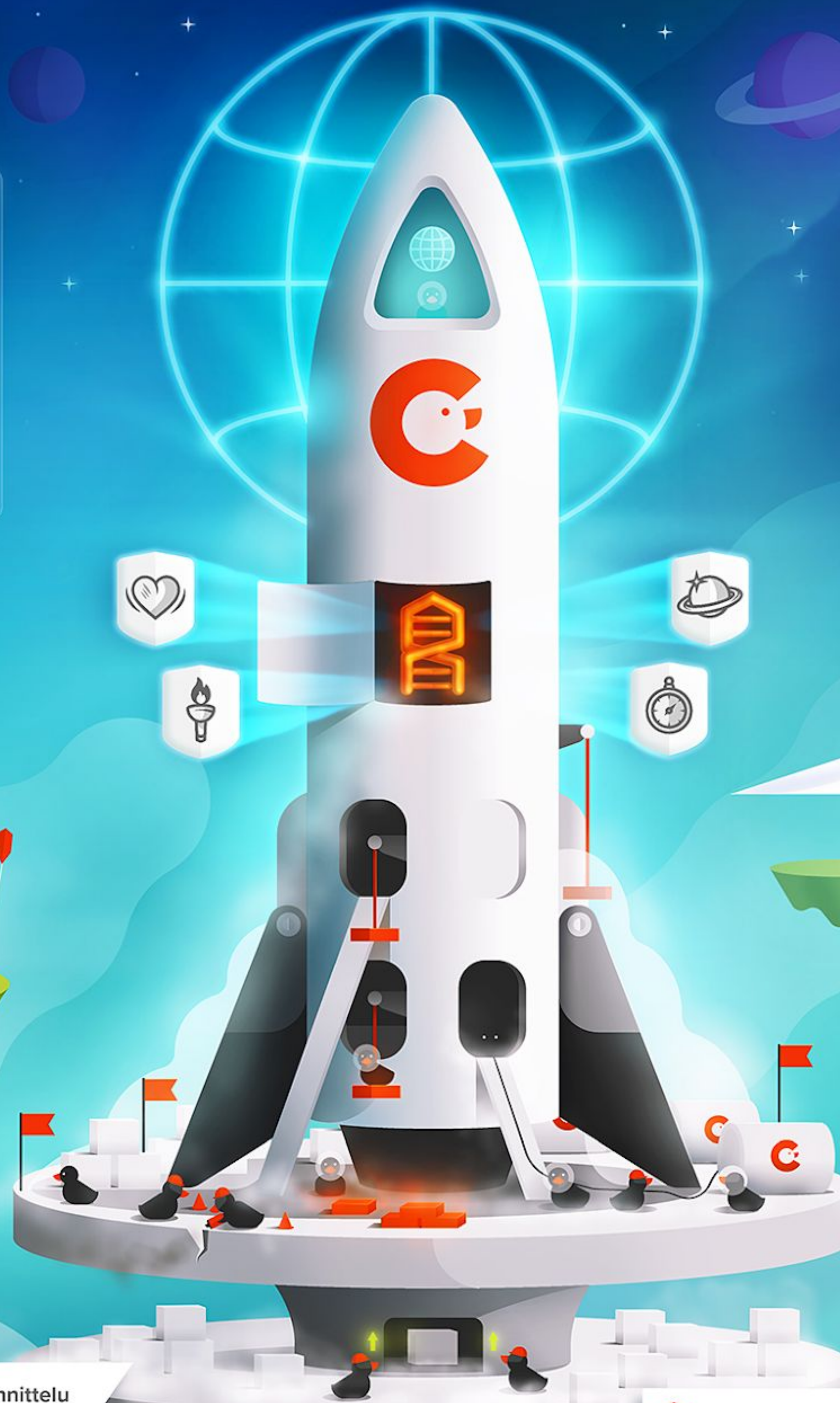
Hyvää huomenta

Autamme asiakkaitamme luovimaan teknologian, työelämän ja liiketoiminnan murroksessa sekä ennakoimaan tulevaa muutosta jo tänään. Teemme sen mahdolliseksi luomalla digitaalisia palveluita, jotka auttavat asiakkaitamme erottumaan, olemaan merkityksellisiä ja mieleenpainuvia vielä huomennakin.


Joku päivä


Maailma, jossa huomien ei pelota

Me olemme luomassa maailmaa, jossa digitaaliset palvelut edistävät yritysten kilpailukykyä ja tuloksellisuutta, työn mielekkyyttä ja merkityksellisyyttä sekä elämää, joka takaa planeettamme säilymisen elinkelpoisena myös tuleville sukupolville.



 Ohjelmistokehitys & suunnittelu

 Liiketoiminnan murros & digitalisaatio

 Digitaaliset alustapalvelut

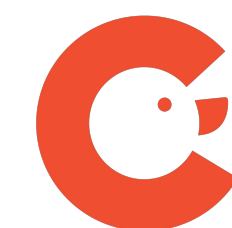
 Uudet teknologiat & data

VINCIT

Aina toimivinta digitaalisuutta, ymmärrettävässä paketissa. Jotta huomienen ei pelota.

Vincit kehittää digitaalisuutta päivä päivältä paremmin toimivammaksi ja helpommin hallittavaksi.

Päämääränä on maailma, jossa ihmisen ei tarvitse pelätä teknologiaa eikä tulevaisuutta.



100% tyytyväisyystakuu

Uskomme omaan tekemiseemme niin paljon, että annamme sille tyytyväisyystakuun.

Tavoitteenamme on, että Vincitillä on huomenna tyytyväisemmät asiakkaat ja työntekijät kuin tänään.



Oleelliset tapahtumat ja avainluvut



Oleelliset tapahtumat tarkastelukaudella

- Tammikuussa allekirjoitimme Helsingin kaupungin kanssa sopimuksen digitaalisten kehittämishankkeiden asiantuntija- ja konsultointipalveluiden toimittamisesta yhdessä Sitowisen kanssa.
- Helmikuussa allekirjoitimme jatkosopimuksen yhdysvaltalaisen data-analytiikkaan ja tietoturvaan erikoistuneen yrityksen kanssa ohjelmistokehityksen alihankintapalveluista.
- Helmikuussa kerroimme uuden toimipisteen avaamisesta Kuopioon kevään 2021 aikana.
- Maaliskuussa kerroimme ostavamme Vuria LLC:n liiketoiminnan ja samalla Vincitin operaatiot laajenivat Arizonaan.
- Huhtikuussa tiedotimme jyvaskyläläisen Bonsky Digital Oy:n koko osakekannan ostosta
 - Samalla muutimme ohjeistuksen vuoden 2021 liikevaihdon kasvusta johtuen vahvasta orgaanisesta kasvusta, Vuria LLC:n liiketoimintakaupasta sekä Bonsky Digital Oy:n osakekannan ostosta.



Oleelliset tapahtumat tarkastelukaudella

- Toukokuussa aloitimme omien osakkeiden hankinnat.
 - 30.6. yhtiön hallussa oli 237 885 omaa osakettaan.
- Toukokuussa Vincitin hallitus nimesi Julius Mannin yhtiön toimitusjohtajaksi 1.8.2021 alkaen.
- Kesäkuussa yhtiön ylimääräinen yhtiökokous nimitti yhtiön nykyisen toimitusjohtajan Mikko Kuitusen hallitukseen 1.8. alkaen.
 - Hallitus oli etukäteen ilmoittanut, että tullessaan valituksi hallitukseen, Kuitunen tullaan valitsemaan hallituksen puheenjohtajaksi.
- Kesäkuun lopussa Vincit myi merkittävän osan tytäryhtiöstään LaaS Company Oy:stä LaaS Company Oy:n johdolle ja henkilöstölle sekä strategisille sijoittajille.
 - Osakkeiden kaupasta kirjattiin kesäkuun tulokseen 0,8 miljoonan euron myyntivoitto.



Avainluvut 1 - mainio kasvu

- **Liikevaihto** H1/2021 oli 30,7 M€ (H1/2020: 26,7 M€)
 - Kasvu 14,8 %, josta 82 % oli orgaanista ja 18 % epäorgaanista.
 - Kasvu vertailukelpoisin valuuttakurssein 16,1 %.
- **Oikaistu liikevoitto*** oli 3,5 M€ (3,3 M€)
 - 11,4 % liikevaihdosta (12,5 %)

*) Oikaistu liikevoitto: liikevoitto ennen liikearvopoistoja



Avainluvut 2 - kasvu nakersi kannattavuutta

	Liikevaihto H1/2021	Liikevaihto H1/2020	Oikaistu liikevoitto H1/2021	Oikaistu liikevoitto H1/2020
Vincit Suomi	26,1	23,4	2,5	3,3
Vincit USA	3,7	2,9	0,6	0,5
Tuoteliiketoiminta**	1,6	1,2	0,4	-0,5

**) Tuoteliiketoiminnan oikaistu liikevoitto sisältää LaaS Company Oy:n osakkeista kirjatun 0,8 miljoonan euron myyntivoiton

• Kommentit kannattavuuteen

- Pääsyy heikentyneeseen kannattavuuteen oli erinomaisesti onnistunut rekrytointi, jonka myötä Vincitillä aloitti tarkastelukaudella yli 100 uutta työntekijää.
- Uuden työntekijän ramp-up laskutettavaan työhön ottaa muutamasta viikosta pariin kuukauteen.
- Myös alihankinnan määrä on noussut ja sen kannattavuus oma työtä alhaisempi.
- Lisäksi on hyvä muistaa, että vertailukauden kannattavuus oli poikkeuksellinen niin laskutusasteen kuin kulujenkin osalta (Tyel maksut, vuokrat, kokouskulut, matkustus).



Avainluvut 3 - erinomaisen vahva tase

- **Nettovelkaantumisaste** oli -20,3 % (-33,3 %)
- **Omavaraisuusaste** oli 67,3 % (66,0 %)
- **Konsernin likvidit varat** olivat 5,6 M€ (9,4 M€)
 - Yritysjärjestelyt, joissa käytetty käteistä
 - Omien osakkeiden osto-ohjelma
 - 2020 kassaa vahvasti lykätty Tyel-maksut sekä vuokrat
- **Henkilöstöä** oli katsauskauden päättyessä 583 (482) henkilöä
 - Joista Suomessa työskenteli 534 (450) ja USA:ssa 49 (32)



Katse tulevaan



Yhteisöllisyyden ylistys

- Korona on kiihdyttänyt monia transformaatioita. Digitalisaation kiihtymisen myötä Vincitille on ilmaantunut uusia runsaasti asiakkuuksia, joiden kanssa rakennamme digitaalisia asiakaspolkuja ja nykyisiin vaatimuksiin vastaavaa asiakaskokemusta.
- Vincitillä aloitti yli 100 uutta työntekijää kuluneen puolen vuoden aikana. Organisaatiot, jotka eivät ole pystyneet ylläpitämään yhteisöllisyyttä, ovat menettäneet läjäpäin osaavaa työvoimaa, kun ihmisten sidokset työnantajaansa ovat hapertuneet.
 - Tämä trendi näkyy myös jatkossa ja antaa syytä panostaa yhteisöllisyyteen entistä tarmokkaammin siitä huolimatta, että työtä tehdään paikkariippumattomammin kuin ennen korona-aikaa.



Fiilikset kuluvaan vuoteen

- Palveluliiketoiminnan osalta vuosi näyttää kasvun osalta mainiolta. Kannattavuuden osalta ratkaisevassa roolissa on uusien työntekijöiden saaminen laskutettavaan työhön.
 - Koronapandemia lisää epävarmuutta markkinoilla ja saattaa siten vaikuttaa niin uusmyyntiin kuin myös rekrytointiin.
 - Yrityskauppamahdollisuuksia saattaa nousta esiin ja niihin ollaan valmiita tarttumaan.
- Tuoteliiketoiminnan puolella saimme LaaS-järjestelyn myötä selkeyttä ja keskitymme jatkossa ainoastaan VincitEAM-liiketoiminnan kehittämiseen.
 - Siellä kehityssuunta on hyvä ja seuraavaksi lähdemme haarukoimaan kansainvälisiä markkinoita, pääfokuksen ollessa toki vielä jonkin tovin hyvin vetävässä kotimarkkinassa.



Uusi TJ, uudet kujeet

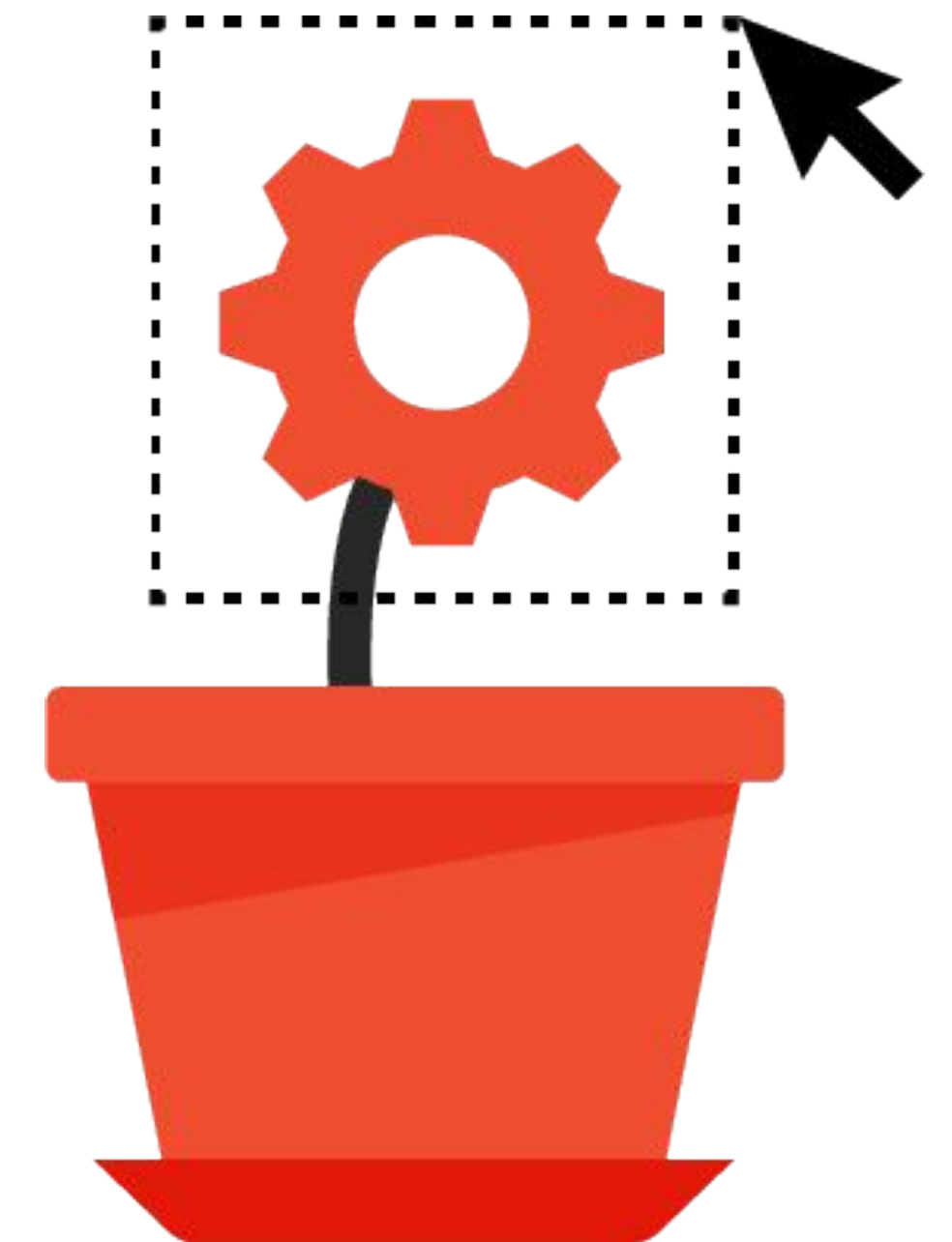
- Julius Manni aloittaa Vincitin toimitusjohtajana 1.8.
 - Hänen johdollaan tarkastellaan syksyn aikana Vincitin strategiaa.
 - Päivitetyn strategian toteuttaminen tulee olemaan Juliuksen päätehtävä yhdessä johtoryhmän ja muun tiimin kanssa.
- Itse siirryn samalla päivämäärällä päätoimiseksi hallituksen puheenjohtajaksi.
 - Omalle vastuualueelleni jää yhtiön strateginen kehittäminen ja erityisesti omistajastrategia sekä tuoteliiketoiminta kuten myös aktiivinen vuoropuhelu strategiaan sekä M&A-aktiviteetteihin liittyen.



29.4.2021 päivitetty ohjeistus

Vuonna 2021 Vincitin liikevaihdon kasvun arvioidaan olevan olevan välillä 15-22% vertailukelpoisin valuuttakurssein verrattuna vuoden 2020 liikevaihtoon.

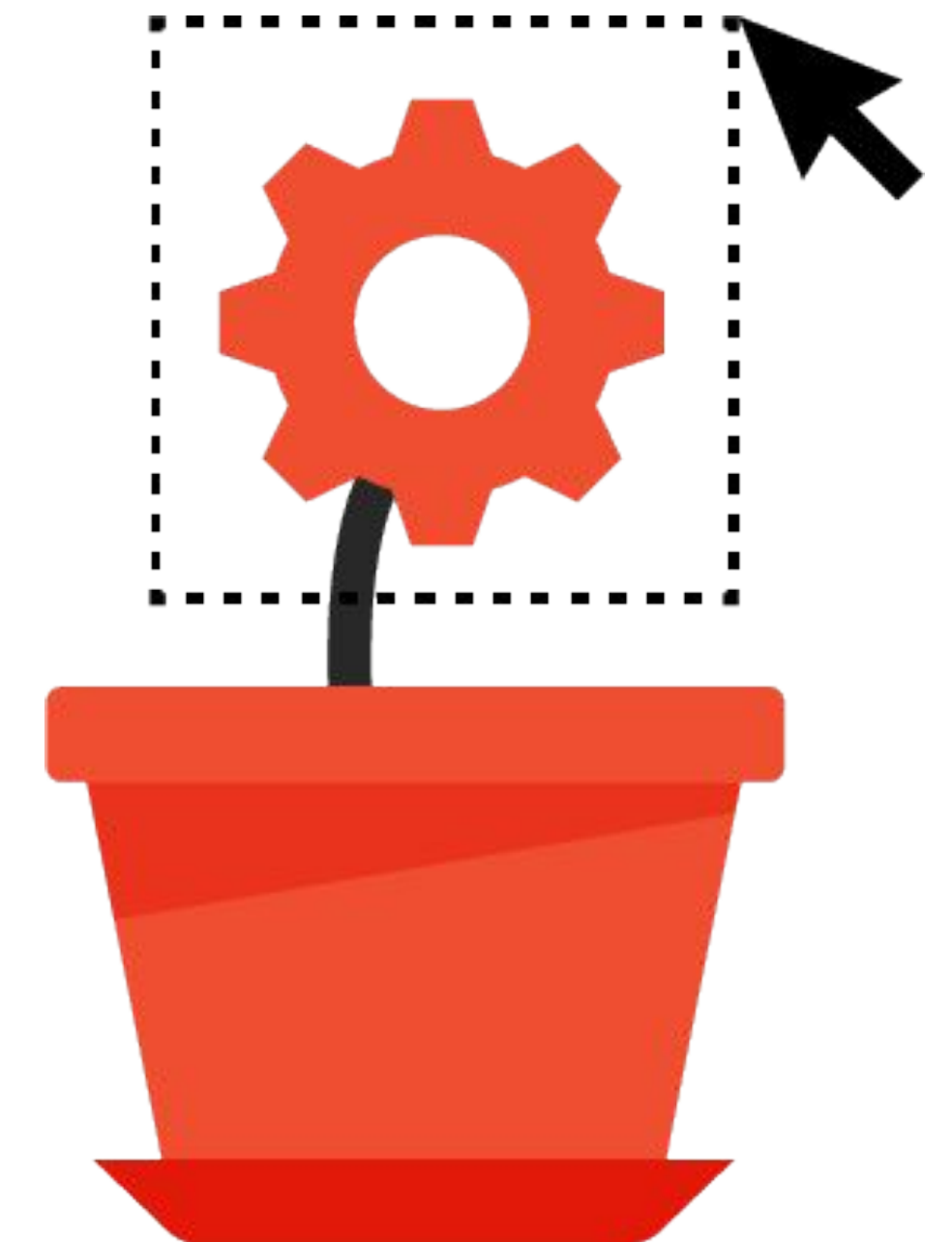
Oikaistun liikevoiton (liikevoitto ennen liikearvopoistoja) arvioidaan olevan 11%-16% liikevaihdosta.



Aikaisempi ohjeistus

~~Vuonna 2021 Vincitin liikevaihdon kasvun arvioidaan olevan olevan välillä 8%-15% vertailukelpoisin valuuttakurssein verrattuna vuoden 2020 liikevaihtoon.~~

Oikaistun liikevoiton (liikevoitto ennen liikearvopoistoja) arvioidaan olevan 11%-16% liikevaihdosta.



Kiitos!

Saa laulaa ja taputtaa.

Mikko Kuitunen

mikko.kuitunen@vincit.fi

040 5898316

VINCIT